

Testimonial

Wat waren uw verwachtingen van Recypack in het begin van de samenwerking? “Ik werd gebeld door Recypack, of ik interesse had in een gesprek met een vertegenwoordiger. Toen Sascha (*Recypack accountmanager*) kwam bleek gauw dat hij kon meedenken en hij kwam gelijk met oplossingen voor dozen. Voorheen hadden wij geen gestandaardiseerde dozen. We hergebruikten dozen. Tegenwoordig betaal je in het transport per colli, dus is het gunstiger om efficiënt te verpakken. De oplossing van Sascha waren modulaire dozen, waar veelvouden van onze spellen efficiënt in passen.”

“Wij doen circa 18.000 zendingen per jaar. Variërend van 1 doos tot 100 pallets. Wij ervaren pieken in de maanden september t/m december. Dan is het belangrijk om een verpakkingsleverancier te hebben die goed meedenkt en snel kan schakelen.”

Welke verpakkingsmaterialen gebruiken jullie zoal? “Bedrukte en onbedrukte dozen, die wij door jullie op maat hebben laten maken. En dat bevalt prima. Daarnaast nog folie, twee Minipak’rs, tape.”



“Een dikke 9! Ik ben heel tevreden met jullie. Jullie helpen me wanneer het nodig is.”



Alwin D.
Logistiek Manager

Over het bedrijf

Wijn zijn in 1990 opgericht en tot op heden een succesvolle, innoverende uitgeverij van bordspellen, kaartspellen en puzzels. “We leveren aan grote bedrijven zoals Bol.com en Intertoys. Maar we leveren ook aan kleine winkeliers en hebben bovendien onze eigen webshop.”

Dit bedrijf profileert zich tegenwoordig als een one-step point of sale met een professionele webshop voor het eigen bedrijf en deelnemende klanten.

- 18.000 zendingen per jaar;
- 40% groei in 2020;
- 35+ medewerkers;



Testimonial

Wat vindt u van uw Recypack accountmanager? “We hebben een goede relatie. Hij doet zijn best om altijd mee te denken voor de beste oplossing.”

“Het Green Core initiatief om een bos te planten vind ik leuk. Het geeft een goed gevoel dat het erbij is.”

“Dankzij het succes van vele spellen groeit het bedrijf, dit jaar 40%. Hierdoor is het bedrijf toe aan uitbreiding van het huidige pand, want er moeten ca. 600 pallets extern worden opgeslagen. Bovendien worden er meer nieuwe collega's aangenomen.”



“We groeien snel, ook ons assortiment groeit. Zware pallets met kaartspellen nemen veel lage stellingen in beslag. Daarom is het fijn om bij jullie de optie achter de hand te hebben om te kunnen Warehousen.” Dan staat het karton geconditioneerd bij Recypack opgeslagen en kan er per pallet afgeroepen worden.

Zou u ons aanbevelen aan andere bedrijven? “Ja, dat heb ik al regelmatig gedaan. Dan zeg ik altijd: Als je nog iemand zoekt die goed met je meedenkt en snel kan leveren dan moet je Recypack benaderen.”

Heb je nog verbeterpunten voor ons? “Ja, de website kan beter. Maar ik heb gehoord dat jullie daar al mee bezig zijn.”



Alwin D.

Logistiek Manager

“Ik ben ruim 18 jaar werkzaam bij dit bedrijf als logistiek manager.”

Hoe komt het dat je al vanaf het begin trouwe klant van Recypack bent? “Het is geven en nemen, maar ook gunnen. Als je op zoek gaat kun je altijd goedkoper vinden. Maar het gaat er juist om dat je een goede relatie opbouwt. De leveringsafspraken bij Recypack zijn gunstig. De leverbetrouwbaarheid is goed. Administratief loopt alles netjes door en er zijn bijvoorbeeld geen facturen die niet kloppen. Het hele plaatje klopt!”

